

Nieuwe partner: mijnWinkel.nl

Hebt u een webwinkel van mijnWinkel.nl? Voortaan kunt u met één klik op de knop alle online orders van uw webwinkel direct verwerken in uw boekhouding van e-Boekhouden.nl. De nieuwe koppeling voor mijnWinkel.nl is gratis beschikbaar voor alle klanten van e-Boekhouden.nl.

Eerder dit jaar meldde e-Business al dat er voor klanten met een Magento-webwinkel ook een gratis koppeling met e-Boekhouden.nl beschikbaar is.



Vereenvoudiging en flexibilisering bv-recht

Bij het oprichten van een BV heb je een hoge kapitaalleg nodig. Veel startende ondernemers kiezen daarom voor een eenmanszaak of VOF in plaats van een BV. De nieuwe wet '[Flex BV](#)' zorgt ervoor dat een ondernemer zonder hoge kosten een BV kan oprichten, of over kan stappen naar een BV als rechtsvorm.

Uitgangspunt is dat de regels voor de bv eenvoudiger en flexibeler worden. Als het wetsvoorstel wettelijk in werking treedt, bedraagt het minimumkapitaal één euro en een bankverklaring is niet langer nodig.

Het wetsvoorstel in het kort

- ⌚ Oprichting eenvoudiger
- ⌚ Betere crediteurenbescherming



IN DIT NUMMER

- Het nut van algemene voorwaarden
- Maak korte metten met wanbetalers
- Slim samenwerken
- Verstuurt u al e-facturen?

ANDER NIEUWS

Percentage MKB vrijstelling wijzigt in 2010

Per 1 januari 2010 is de MKB winstvrijstelling verhoogt van 10,5% naar 12%. Door het verhogen van de MKB vrijstelling betaalt u minder belasting en houdt u meer winst over.

Daarnaast vervalt het urencriterium van 1225 uur als voorwaarde voor de toepassing van deze regeling. Door het afschaffen van het urencriterium mag elke ondernemer gebruik maken van de MKB winstvrijstelling. Zo wordt het aantrekkelijker om een onderneming te starten in deeltijd of naast een baan.

Steunpakket MKB in de maak

Het ministerie van Economische Zaken werkt aan een garantieregeling van 1,5 miljard euro om de eigenvermogenspositie van het MKB te verbeteren. Met staatsgaranties en private fondsen hoopt de overheid het eigen vermogen

- ε Meer inrichtingsvrijheid
- ε Verruiming mogelijkheden tot besluitvorming
- ε Afschaffing blokkeringregeling bij aandelenverkoop
- ε Verbetering geschillenregeling

Gratis incasso bij oninbare vorderingen

Elke ondernemer krijgt wel eens te maken met wanbetalers. Zij komen gemaakte afspraken doorgaans niet na en ook de betaling blijft uit. Kortom: tijd voor een incassobureau!

Voor dit soort situaties heeft e-Boekhouden.nl een geavanceerde koppeling met het systeem van het Centraal Invorderings Bureau (CIB) in Rotterdam. U kunt met één muisklik uw oninbare vorderingen kosteloos uit handen te geven aan het CIB.

De voordelen

- ε Oninbare vorderingen direct vanuit e-Boekhouden.nl aanbieden bij het CIB.
- ε Altijd en overal de actuele status van het incassotraject inzien via e-Boekhouden.nl.
- ε Accurate en professionele incasso via het CIB.
- ε Geen kosten in het buitengerechtelijke traject.

Invorderingen doorsturen

Voordat u vorderingen automatisch kunt doorsturen naar het CIB, moet u de algemene voorwaarden accepteren. Dit wijst zichzelf. Invordering doorsturen gaat als volgt: [Rapporten](#) > [Open posten](#) > [Verzenden](#).



Vink de open posten aan die u wilt doorsturen naar het CIB. Klik onder [Acties](#) > [Geselecteerde facturen aanbieden bij incassobureau](#). U krijgt een melding dat de vorderingen doorgestuurd zijn.

Status inzien

Van elke vordering kunt u de actuele status bekijken via [Rapporten](#) > [Open posten](#) > [Gegevens incassobureau weergeven aan](#) > [Verder](#). U ziet nu in de rechterkolom de status van de vordering. Als u op de status van een vordering klikt, ziet u alle contactmomenten en de status van de betaling(en).

Gratis service

Deze extra service is voor klanten van e-Boekhouden.nl gratis. Of een incasso nu wel of niet lukt: u betaalt niets. Pas wanneer u het traject voortzet naar de rechter, brengt het CIB kosten in rekening. Neem voor meer informatie contact op met het [CIB](#).

van bedrijven te vergroten.

Investeren in de toekomst

Het is lastig voor het midden- en kleinbedrijf om aan kredieten bij banken te komen. Eventuele uitbreidingsplannen worden bemoeilijkt en dat belemmert het economisch herstel. Met een sterkere eigenvermogenspositie kunnen bedrijven makkelijker aankloppen bij de bank.

Verstuurt u al e-facturen?

In februari 2009 zijn de elektronische en de papieren factuur aan elkaar gelijkgesteld. Hoogste tijd om u af te vragen: is elektronisch factureren iets voor mijn bedrijf? Elektronisch factureren heeft veel voordelen:

- minder kans op fouten: onjuiste adressering en late bezorging zijn verleden tijd
- kostenbesparing: print- en portokosten komen te vervallen door digitale verzending
- tijdsbesparing: facturatie direct verwerken in uw administratie

E-factureren met e-Boekhouden.nl

Met e-Boekhouden.nl kunt u uw facturen volledig digitaal versturen. U kunt een factuur als pdf- of word-document verzenden en ook de tekst van de e-mail helemaal zelf bepalen. Met één klik op de knop verstuurt u direct alle facturen per e-mail. Op de website van de [Belastingdienst](#) staan alle wettelijke eisen rondom elektronisch factureren.

e-Boekhouden.nl gaat vooruit



U krijgt in e-Business elke 3 maanden een update van alle nieuwe mogelijkheden en functionaliteiten in e-Boekhouden.nl. Afgelopen periode is een aantal zaken in e-Boekhouden.nl verbeterd. e-Business zet voor u de belangrijkste op een rij.

- U kunt voortaan een [relatie koppelen aan een standaard grootboekrekening](#). Bij het invoeren van een nieuwe relatie of het bewerken van een bestaande kunt u direct de gewenste grootboekrekening kiezen.
- Als u zoekt naar een specifieke factuur, dan kunt u vanaf nu ook selecteren of de betreffende factuur klaar staat voor [automatische incasso](#).
- In het factuuroverzicht is voortaan in één oogopslag duidelijk welke facturen verzonden zijn [per e-mail](#) of [per post](#).
- U kunt het factuuroverzicht nu ook sorteren op [verwerkt in boekhouding](#).
- Als één relatie meerdere open posten heeft, kunt u deze voortaan in een [overzicht open posten](#) versturen. U gaat naar [Rapporten > Open posten](#). Selecteer de open posten van één specifieke relatie en klik vervolgens op de [Geselecteerde posten aanmanen per e-mail/post](#). In het vervolgscherm kiest u het sjabloon [Overzicht openstaande posten](#). Uw herinnering toont alle openstaande posten voor die specifieke relatie.

Selecteer een sjabloon	
Sjabloon	Overzicht openstaande posten ▼
	Overzicht openstaande posten
	Herinnering

Verder >

Algemene voorwaarden helpen conflicten voorkomen

Algemene voorwaarden gelden voor alle overeenkomsten die u sluit met uw klanten. Bij algemene voorwaarden moet u denken aan onder andere afspraken over leveringsvoorwaarden en levertijd, regels over (te late) betaling, aansprakelijkheid en garanties. Algemene voorwaarden staan vaak in kleine letters onderaan, of achterop een overeenkomst gedrukt.

Wat is het nut van algemene voorwaarden?



Algemene voorwaarden zijn heel nuttig, zowel voor u als voor uw klant. Als u namelijk algemene voorwaarden gebruikt voor uw overeenkomsten, dan is het voor klanten direct duidelijk onder welke condities u levert, betaalt, verkoopt of inkoop. Algemene voorwaarden helpen conflicten te voorkomen, omdat de wederzijdse rechten en plichten zijn vastgelegd.

Algemene voorwaarden opstellen

U mag zelf algemene voorwaarden opstellen. Het is belangrijk dat uw algemene voorwaarden nauw aansluiten bij de praktijk binnen uw bedrijf of branche. De Kamer van Koophandel stelt drie modelvoorwaarden beschikbaar, die u kunt aanpassen aan uw bedrijfssituatie. Die drie modellen gaan over:

- Algemene voorwaarden voor levering aan consumenten
- Algemene voorwaarden voor levering aan niet-consumenten
- Algemene voorwaarden voor dienstverlening

De wet stelt twee eisen bij het gebruik van algemene voorwaarden:

- ⌘ De voorwaarden mogen niet onredelijk bezwarend zijn voor de wederpartij.
- ⌘ U moet de wederpartij de mogelijkheid bieden de voorwaarden te kennen (informatieplicht).

DigiD voor Bedrijven tot 1 januari 2011

DigiD voor Bedrijven gaat door tot 1 januari 2011. Met deze verlenging sluit DigiD voor Bedrijven aan op de komst van eHerkenning.

Overheidsorganisaties en bedrijven die aangesloten zijn op DigiD voor bedrijven kunnen daar in 2010 gebruik van blijven maken. Daarna gaat eHerkenning voor Bedrijven van start. eHerkenning voor Bedrijven komt naar verwachting dit jaar nog beschikbaar. Dit is de oplossing voor de lange termijn voor het authenticeren van bedrijven.



MVO: het nieuwe ondernemen, het betere werk

Duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen (MVO) zijn begrippen die steeds vaker voorkomen in het bedrijfsleven. Maar wat houdt het nu eigenlijk in? En hoe kan uw bedrijf een bijdrage hieraan leveren?

Bij MVO neemt u de verantwoordelijkheid voor de effecten van uw bedrijfsactiviteiten op mens, milieu en bedrijfsvoering. U maakt bewuste keuzes om een balans te bereiken tussen People, Planet en Profit.



Inspiratie nodig?

Ben u er nog niet helemaal uit of ook uw bedrijf een bijdrage kan leveren aan MVO? Vaak doet u al meer dan u denkt! Hier volgen een aantal eenvoudige, maar besparende MVO-activiteiten:

- ⌘ Afval scheiden
- ⌘ Efficiënt verwarmen en koelen
- ⌘ Waterbesparende kranen
- ⌘ Flexibele werkplekken
- ⌘ Zuinige auto's
- ⌘ Bewust gedrag belonen

PEOPLE	MENSEN	ENTHOUSIASTE MEDEWERKERS
PLANET	MILIEU & MAATSCHAPPIJ	VOOR KOMENDE GENERATIES
PROFIT	MARKT	WINSTGEVENDE ACTIVITEITEN

Slim samenwerken

Er is een nieuw project dat MKB-ondernemers concreet op weg helpt voor digitale samenwerking. Nederland Digitaal in Verbinding (NDiV) is een nieuw samenwerkingsverband. Zij brengen MKB'ers in contact met partners, collega's, klanten en leveranciers die ook willen samenwerken.

Succesverhalen

- ε Digitale samenwerking in de tweewielerbranche leverde besparingen op in de arbeidskosten en een betere afstemming van vraag en aanbod.
- ε In de bouwsector leverde slim samenwerken met inzet van ICT de deelnemers een vereenvoudigde inkoop en levering van bouwmaterialen op.

Kijk voor meer informatie op de website van de [NDiV](#) of bestel het gratis boekje 'Slim digitaal samenwerken, versterk je positie als ondernemer'.



e-Business is een uitgave van e-Boekhouden.nl en wordt verspreid onder alle abonnees van e-Boekhouden.nl.
[Afmelden?](#) Klik hier om u direct af te melden voor deze digitale nieuwsbrief.

[e-Boekhouden.nl](#) is een initiatief van [SkillSource](#).